

Jak porozmawiać o podejściu do pieniędzy – i się nie pokłócić?



JAK ZACZAĆ ROZMOWĘ:

Proponujemy zacząć od pytania:
Jak myślisz, czy płeć wpływa na to, jak myślimy o pieniądzach? Czy kobiety i mężczyźni tak samo wydają i oszczędzają?



A CO, JAK ZROBI SIĘ GORĄCO?

Zapytaj o źródła danego poglądu:
Kiedy zaczęliśmy tak myśleć? Co się wtedy stało u Ciebie? Co u mnie?

Zapytaj o wartości:
Co jest dla Ciebie najważniejsze w tym temacie? Dlaczego?

Poszukaj punktów wspólnych:
Różni nas to, co myślimy o tym, jak kobiety zarządzają pieniędzmi, a jak robią to mężczyźni. A w czym się zgadzamy?

Wróć do Waszej relacji:
Co jest ważniejsze: nasze opinie o roli płci w zarządzaniu pieniędzmi czy nasza znajomość?



JAK PORUSZYĆ TRUDNE WĄTKI:

O stosunku do finansów:
Co wpływa na nasze podejście do pieniędzy? Role płciowe, wychowanie, a może osobowość?

O decyzjach finansowych:
Jakie jest Twoje podejście do podejmowania ryzyka finansowego? A jakie do oszczędzania?

O finansach w związku:
Co sądzisz o tym, jeśli jedna osoba zarabia dużo więcej w związku? Jaki to może mieć wpływ na relację?

O odpowiedzialności:
Jak często rozmawiacie o pieniądzach? Jak chronicie się przed zadłużeniem?



JAK ZAKOŃCZYĆ ROZMOWĘ:

Możecie powiedzieć sobie:

- Nie musimy mieć takiego samego zdania o roli płci w zarządzaniu pieniędzmi, żeby się lubić.
- Fajnie, że pogadaliśmy.

Co pomaga w dobrej rozmowie

Chcesz porozmawiać na trudny temat z bliską osobą, przyjacielem albo kolegą z pracy? Oto kilka podpowiedzi, które pomogą Wam znaleźć wspólny język



Ustalcie temat rozmowy. Lepiej wybrać konkretną sprawę, która Was różni – np. jedzenie mięsa, przyjmowanie uchodźców, Marsz Niepodległości. Rozmowy o wszystkim kończą się zwykle na niczym:)

Uruchom ciekawość. Żeby rozmowa się udała, musisz naprawdę chcieć poznać poglądy drugiej osoby. Tu pomaga nasza ludzka ciekawość. Nastaw się na to, że to będzie ciekawe spotkanie – nawet jeśli miejscami będzie trudno.



Posłuchaj do końca. Tym, co zwykle kończy rozmowę, jest czyjaś szybka i ostra odpowiedź. Słyszymy coś, co nas denerwuje i natychmiast mówimy swoje zdanie. Spróbuj powstrzymać ten odruch.

Zamiast reagować, staraj się zrozumieć pogląd drugiej osoby. Ułóż go sobie w całość, zobacz jej perspektywę. To, że spokojnie słuchasz, nie znaczy, że się zgadzasz. Słuchasz, bo szanujesz inne zdanie.

Zapytaj, czy dobrze rozumiesz. Jeśli osoba po drugiej stronie skończyła mówić, spróbuj powtórzyć jej tok rozumowania. Powtórz po swojemu, co powiedziała – bez dodawania Twojej oceny. Nie krytykuj tego, co zostało powiedziane.



Teraz Twoja kolej. Możesz po prostu powiedzieć, co Ty myślisz na ten sam temat. Ale rozmowa będzie lepsza, jeśli opowiesz, skąd wzięty Twój pogląd. Opowiedz o wydarzeniu albo historii, która sprawiła, że tak właśnie myślisz.

Zapytaj drugą osobę, skąd wzięty jej pogląd. Jeśli sami podzieliliśmy się swoją historią, to pytanie będzie zupełnie naturalne. Posłuchaj historii drugiej osoby. Pomyśl o tym, jak takie doświadczenie mogłoby wpłynąć na Twoje poglądy.

Porozmawiajcie o swoich historiach. Mogą być zupełnie różne albo bardzo podobne. Jakie by nie były – poprzez takie historie (doświadczenia) łatwiej się nawzajem zrozumieć. I dużo łatwiej o nich rozmawiać niż o samych poglądach.

